

MODELOVÝ BYZNYS PLÁN

nové pobočky
Partners
Banky



LEVEL 1

(do 1 roku od otevření)

- 1 franšizant + 2 koncipienti
- 20 nových klientů měsíčně
- Vstupní investice franšizanta do vybavení pobočky o velikosti 80 m² je 1 mil. Kč
- Příjem pobočky: 215 tisíc Kč
- Náklady na pobočku:
nájem: 30 tisíc Kč / úvěr: 20 tisíc Kč / mzdy: 70 tisíc Kč / ostatní: 15 tisíc Kč / celkem náklady: 135 tisíc Kč
- Čistý měsíční zisk před zdaněním: 80 tisíc Kč

LEVEL 2

(do 3 let od otevření)

- 1 franšizant + 5 koncipientů + 1 specialista + 1 asistentka
- 30 nových klientů měsíčně
- 20 servisních klientů měsíčně
- Klientský kmen 1000 vlastních klientů (z toho 500 klientů s vlastním běžným účtem)
- Příjem pobočky: 438 tisíc Kč
- Příjem z klientského kmene pobočky: 213 tisíc Kč
- Příjem pobočky celkem: 651 tisíc Kč
- Náklady na pobočku:
nájem: 30 tisíc Kč / úvěr: 20 tisíc Kč / mzdy: 220 tisíc Kč / ostatní: 30 tisíc Kč / celkem náklady: 300 tisíc Kč
- Čistý měsíční zisk před zdaněním: 376 tisíc Kč

LEVEL 3

(5+ let od otevření)

- 1 franšizant + 6 koncipientů + 2 specialisté + 2 asistentky
- 40 nových klientů měsíčně
- 40 servisních klientů měsíčně
- Klientský kmen 2000+ vlastních klientů (z toho 1 tisíc s aktivním běžným účtem)
- Příjem pobočky: 660 tisíc Kč
- Příjem z klientského kmene pobočky: 426 tisíc Kč
- Příjem pobočky celkem: 1,136 mil. Kč
- Náklady na pobočku:
nájem: 30 tisíc Kč / úvěr: 0 Kč / mzdy: 320 tisíc Kč / ostatní: 50 tisíc Kč / celkem náklady: 400 tisíc Kč
- Čistý měsíční zisk před zdaněním: 736 tisíc Kč

Myslíte si, že hledáme právě vás? Napište nám na: tym.fransizy@partners.cz